



THE KEY TO SUCCESSFUL NEGOTIATION B2-C1-C2

Réussir dans un contexte international

Dédié aux professionnels **occupant une fonction commerciale ou financières** et disposant un niveau d'anglais **intermédiaire-avancé (B2-C1-C2)**, ce programme leur permettra d'acquérir le vocabulaire technique nécessaire pour **négocier plus efficacement**



➔ Objectifs de la formation

- ✓ Savoir mener à bien des négociations dans un contexte international
- ✓ Développer les techniques de communication permettant de faire passer l'information
- ✓ Négocier avec aisance et assurance avec des clients et fournisseurs internationaux
- ✓ Renforcer et développer le vocabulaire fondamental et spécifique pour réussir vos négociations
- ✓ Mieux comprendre les influences culturelles qui affectent les styles de négociations

➔ Pourquoi choisir cette formule ?

✓ **Possibilité d'effectuer une semaine de cours intensifs en immersion totale**, répartis en cinq ou six sessions différentes par jour : la solution la plus efficace pour atteindre un niveau opérationnel.

✓ **Des activités variées** vous permettant de progresser dans différents domaines

✓ **Un travail d'accompagnement personnalisé**, avec une mise en application des acquis en lien direct avec votre activité.

✓ **Un formateur natif** possédant une **expertise dans l'anglais des affaires**, une bonne connaissance des enjeux et une solide expérience dans le coaching linguistique.



Contenu de la formation

Compréhension orale

Savoir écouter et repérer les phrases clés
Mieux comprendre le langage du corps, le rapport de l'autre, la culture, le tact

Travailler sur reformuler les paroles de l'interlocuteur et exposer votre point de vue à l'aise

Expression orale

Savoir reformuler, suggérer, persuader et convaincre

*Pratique à l'oral à travers des **simulations de situations réelles** de l'entreprise*

Vocabulaire

Savoir utiliser le langage formel et informel, le style direct et indirect

*Connaître le vocabulaire spécifique pour gérer les **imprévus** et les **problèmes***

Connaître le vocabulaire spécifique afin de réussir vos négociations

*Développer une connaissance **interculturelle** des négociations*

Expression écrite

Améliorer sa grammaire et son style pour mieux écrire et évaluer la qualité de textes

*Révisions de points de **grammaire** selon le niveau de chaque participant.*



Les points forts de la formation

- ✓ Des activités variées
- ✓ Un travail d'accompagnement personnalisé
- ✓ Un formateur natif possédant une expertise dans l'anglais des affaires



INFORMATIONS PRATIQUES

Niveau prérequis : B1 ou B2

Niveau à valider par un Test Ecrit et un Test Oral par téléphone pour la réalisation d'un Diagnostic des besoins spécifiques.

Type de parcours de formation :

Programme personnalisé aux besoins spécifiques de chaque stagiaire.

Durée de la formation : Entre 10h et 50h selon le diagnostic des besoins

Modalités :

La formation se déroule soit à distance, en vidéo-conférence, soit en présentiel au sein de votre entreprise (jamais dans nos bureaux administratifs)

Rythme de la formation :

Selon les possibilités du stagiaire avec des sessions comme suit :

- En présentiel : 90 minutes
- A distance : 60 minutes

Modalités d'évaluation :

Certifications : Linguaskill, proposé par l'University of Cambridge selon le Cadre Européen CECR

Tarif : HT 79€/heure

Modalités de financement : • Directement par l'apprenant • CPF • OPCO • Entreprise

Délais d'accès : Le délai de traitement de toute demande de formation est de 2 semaines.

Nos formations peuvent commencer une semaine après le :

- ✓ Financement direct individuel ou par votre société : la réception de la Convention de Formation dûment signée par le client.
- ✓ Financements CPF : la validation finale du CPF
- ✓ Financement OPCO : la réception de l'accord de prise en charge de l'OPCO

**** Accessibilité de l'action aux personnes en situation de handicap :** lorsqu'il nous est impossible de trouver un lieu adapté aux personnes en situation de handicap, nous nous engageons à réorienter les personnes vers un autre prestataire ou vers Mon Compte Formation afin de leur permettre de trouver un organisme en capacité de les accueillir. Nous proposons également des formations à distance (visio-conférence ou par téléphone) afin de permettre aux personnes à mobilité réduite d'éviter de se déplacer.

CONTACT : Qu'il s'agisse d'un projet de formation individuel ou pour votre société, nous sommes à votre entière disposition pour étudier ensemble, vos besoins spécifiques et vous proposer la meilleure solution. Merci de nous contacter au 01 40 74 08 03.